

# Rota Bodrum

---

Ocak 

Sessiz Bodrum



Editörden

Başkanın Mesajı

Biz Kimiz

Kulübümüzden Haberler

İyi Beslen, İyi Yaşa

Finanslı Yaşam

Mahallenin Esnafı: Bodrum Dondurmacısı

Günlük Hayatta Hukuk

Bizden Öneriler

Mahallenin Esnafı: Bodrum Yadigarı

## Editörden

Yeni bir yıl...

Yeni umutlar, yeni hedefler ve Bodrum'un kışına yakışan sakin ama derin bir başlangıç.

Yazın kalabalığında fark edemediğimiz detaylar, kış geldiğinde kendini göstermeye başlar. Sokaklar yavaşlar, sahiller boşalır, esnaf tezgâhını daha sakin açar, sohbetler uzar. Bodrum, kışın kendine döner. İşte bu nedenle RotaBodrum'un ilk sayısında, yüksek sesli anlatılardan uzak durarak; kentin kış ritmine kulak vermek istedik.

Bu dergi, Bodrum'a dair yalnızca "bilinenleri" anlatmak için değil; çoğu zaman gözden kaçan emeği, yerel hafızayı ve sürdürülebilir değerleri görünür kılmak için hazırlandı. Mandalına bahçelerinden üretim tezgâhlarına, yerel esnafın hikâyelerinden gönüllülük projelerine uzanan bu yolculukta; Bodrum'un aslında ne kadar katmanlı bir şehir olduğunu hatırlatmayı amaçladık.

RotaBodrum'un sayfalarında yer alan her içerik, "tüketilen" değil "paylaşılan" bir hikâyeye olma niyetiyle hazırlandı. Sağlıklı yaşamdan finansal farkındalığa, hukuki bilinçten kültür-sanat önerilerine kadar uzanan bu başlıkların ortak noktası ise çok net: daha bilinçli, daha duyarlı ve daha güçlü bir toplum.

Bu sayıyı hazırlarken şuna inandık:

Bir dergi, yalnızca bilgi aktaran bir araç değildir. Aynı zamanda bir duruş, bir bakış açısı ve bir davettir. Okurunu düşünmeye, hissetmeye ve bağ kurmaya çağırır.

Sayfalar arasında dolaşırken, Bodrum'un kış güneşi gibi sade ama iç ısıtan hikâyelerle karşılaşmanızı diliyoruz. Her ay başka bir değeri görünür kılmak, yerel olanı korumak ve iyiliği çoğaltmak umuduyla...

Keyifli okumalar.



## Başkanın Mesajı

Sevgili Rotaract Ailem, değerli Bodrumlular ve kıymetli okurlarımız,

Yeni bir yılın ilk günlerinde, Bodrum Rotaract Kulübü olarak sizleri RotaBodrum'un ilk sayısı ile selamlamaktan büyük bir heyecan ve gurur duyuyorum. Bu dergi, yalnızca bir yayın olmanın ötesinde; Bodrum'a, bu kente ve onun değerlerine duyduğumuz sorumluluğun somut bir ifadesidir.

Ocak ayının teması olan "Sessiz Bodrum ve Kış Ritüelleri", aslında hepimize tanıdık ama çoğu zaman farkına varamadığımız bir gerçeği hatırlatıyor: Bodrum, yalnızca yazın yaşanan bir şehir değildir. Kış aylarında da üretir, paylaşır ve nefes alır. Kalabalıklar çekildiğinde, Bodrum'un gerçek ruhu daha görünür hâle gelir.

Bu sayıda, Bodrum'un kış yüzünü anlatırken aynı zamanda Rotaract'ın temel değerlerini de sayfalara taşımayı amaçladık. Toplumsal fayda, gönüllülük, sürdürülebilirlik ve dayanışma; yürüttüğümüz tüm projelerin merkezinde yer alıyor. Attığımız her adımda, yaşadığımız coğrafyaya karşı sorumluluğumuzun bilinciyle hareket ediyoruz.

RotaBodrum, bu anlayışın bir uzantısı olarak doğdu. Yerel değerleri görünür kılmak, farkındalık yaratmak ve iyiliği çoğaltmak için çıktığımız bu yolda; her sayıda Bodrum'un başka bir yönünü birlikte keşfedeceğiz.

Bu süreçte emeği geçen tüm kulüp üyelerimize, gönüllü katkı sunan dostlarımıza ve sayfalarımızı sahiplenen siz değerli okurlarımıza gönülden teşekkür ediyorum. 2026 yılının; Bodrum'a, ülkemize ve hepimize umut, üretkenlik ve dayanışma getirmesini diliyorum.

Sessiz Bodrum'un büyüsunü birlikte keşfetmek dileğiyle...



## Biz Kimiz

Bodrum Rotaract Kulübü olarak bizler; yaşadığımız kente karşı sorumluluk hisseden, toplumsal faydayı önceleyen ve iyiliği büyütmeyi amaçlayan genç gönüllüleriz. Farklı mesleklerden, farklı yaşam deneyimlerinden gelen bireyler olarak; ortak bir değerler bütünü etrafında bir araya geliyoruz.

Bizim için Rotaract; yalnızca bir sosyal kulüp değil, aynı zamanda bir öğrenme ve gelişim alanıdır. Topluma hizmet ederken bireysel gelişimi destekleyen, dayanışmayı teşvik eden ve sürdürülebilir etki yaratmayı hedefleyen bir anlayışı temsil eder. Ürettiğimiz projelerde kısa vadeli çözümlerden çok, kalıcı faydayı önemseriz.

Eğitim, çevre bilinci, kültürel miras, sağlıklı yaşam ve sosyal sorumluluk başlıkları; çalışmalarımızın temel odak noktalarını oluşturur. Yerel değerlerin korunmasına, Bodrum'un kültürel dokusunun yaşatılmasına ve toplumsal farkındalığın artmasına katkı sunmayı görev biliriz.

RotaBodrum dergisi de bu yaklaşımın doğal bir sonucudur. Bodrum'un hikâyelerini, emegini ve insanını görünür kılmak; kenti yalnızca bir turizm destinasyonu olarak değil, yaşayan bir kültür olarak anlatmak istiyoruz. Her sayıda, Bodrum'un başka bir değerine ışık tutarak; okurlarımızla güçlü bir bağ kurmayı hedefliyoruz.

Biz Bodrum'un bir parçasıyız.

Bu kentin hafızasına, doğasına ve insanına sahip çıkmayı görev edinen gençleriz.

Çünkü inanıyoruz ki;

Birlikte hareket ettiğimizde, en sessiz mevsimler bile iyilikle aydınlanır.



## Kulübümüzden Haberler

### Aralık Ayı 1. Toplantı & Zeytinyağı Tadımı



2 Aralık 2025 tarihinde aralık ayının ilk toplantısını gerçekleştirdik. Hem gündem maddelerimizi değerlendirdik hem de çok keyifli bir deneyim yaşadık.

Zeytinlik Bodrum'un işletmecisi Can Aksakal'ın değerli sunumuyla zeytinyağı tadımı gerçekleştirdik. Zeytinyağının kalitesini, aromasını ve üretim süreçlerini daha yakından tanıma fırsatı bulduk.

Tadımın ardından edindiğimiz bilgileri pekiştirmek için eğlenceli bir zeytinyağı quizi yaptık. Quiz birincimize Zeytinlik Bodrum'dan özel bir zeytinyağı hediyesi takdim ettik.

### TEOL ile Kurumsal İndirim İş Birliği



TEOL ile gerçekleştirdiğimiz kurumsal indirim anlaşması kapsamında Bodrum Rotaract üyeleri ve birinci dereceden yakınları, TEOL'de sunulan eğitim programlarından %25 indirim ayrıcalığıyla faydalanabilecektir.

Ayrıca Bölge 2440 genelinde tüm katılımcılar için geçerli olmak üzere, online ve şube kayıtlarında %20 indirim imkânı sunulmaktadır.

Topluluğumuza değer katan bu iş birliğinin, kişisel ve mesleki gelişime katkı sağlamasını temenni ediyor; emeği geçen tüm paydaşlara teşekkür ediyoruz.

## Kulübümüzden Haberler

### Mandalina Hasadı



Önceki dönemlerde olduğu gibi bu yıl da mandalina hasadımızı gerçekleştirdik.

13 Aralıkta Bodrum Rotary Kulübü ile birlikte yaptığımız hasatta, mandalinayla yeni tanışan bölgelerdeki çocuklara ulaştırılmak üzere mandalinalar dalından toplandı ve Muş' a gönderildi.

Bu anlamlı dayanışmada emeği geçen tüm gönüllülere ve Bodrum Rotary Kulübü'ne teşekkür eder, iyiliği paylaşmaya devam edeceğimizi bir kez daha hatırlatmak isteriz.

### 2. Sunset Yoga Etkinliği



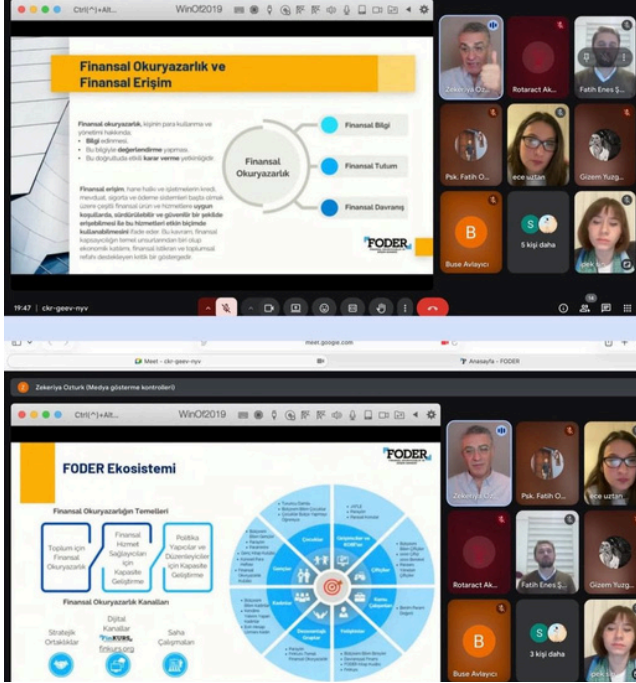
Şişli Rotaract Kulübü ile bu yıl 2. sını düzenlediğimiz Sunset Yoga Etkinliğimizden elde edilen gelire, bizim mahalle okulumuz olan Adıyaman Fatih İlkokulunda eğitim gören çocukların yanında olduk.

Anasınıfı ile birlikte 1,2,3 ve 4. sınıflarda öğrenim gören toplam 70 öğrencimizin eğitim yolculuğunu desteklemek amacıyla; oyun, kitap ve kırtasiye desteklerimiz ulaştırdık.

Eğitimin, coğrafi sınırları aşan ortak bir sorumluluk olduğuna inanıyoruz.

## Kulübümüzden Haberler

### Parasını Yöneten Gençler - Finansal Okuryazarlık Eğitimi



FODER ve Rotaract Akademi iş birliğiyle, 19 Aralık tarihinde Parasını Yöneten Gençler - Finansal Okuryazarlık Eğitimi, FODER Yönetim Kurulu Başkanı Zekeriya Öztürk' ün eğitmenliğiyle yapıldı.

FODER (Finansal Okuryazarlık ve Erişim Derneği), finansal bilincin artırılması ve bu alandaki ekosistemin güçlendirilmesi amacıyla 2012 yılında kurulmuştur. FODER, finansal okuryazar bir Türkiye hedefiyle; tasarruf bilincinin artırılması, finansal sistemin etkin kullanımı ve özellikle kadınlar ile çocukların finansal konularda güçlendirilmesini amaçlamaktadır.

### Aralık Ayı 2. Toplantı & Akşam Boyama Etkinliği



22 Aralık tarihinde, Aralık ayının ve 2025 yılının son toplantısını gerçekleştirdik. Aralık ayı boyunca hayata geçirdiğimiz projeleri, gönüllülük sürecinde edindiğimiz deneyimleri ve Rotaract'ın bizlere kazandırdığı dayanışma, sorumluluk ve birlikte üretme kültürünü konuştuk.

Toplantımızı ise yılın ruhuna yakışır bir şekilde, yeni yıl temalı akşam boyama atölyesi ile; keyifli, yaratıcı ve samimi bir atmosferde tamamladık. 🎄

Yeni yılda da aynı inanç ve motivasyonla, iyilik için bir arada olmaya devam edeceğiz. ✨

## İyi Beslen, İyi Yaşa

### Mevsimlik Beslenmenin Faydaları



#### ► Daha Lezzetli ve Taze

Mevsimsel ürünlerin daha taze ve lezzetli olduğunu hepimiz biliyoruz. Dalından toplayarak yediğimiz bir eriğin tadı ve kokusu bile bambaşkadır. Asmada veya ağaçta doğal olarak olgunlaşan ve doğru zamanda hasat edilen meyve ve sebzeler tüketime sunulduğunda çok daha lezzetli ve besleyici olacaktır.

#### ► Daha Ekonomik ve Bütçe Dostu

Mahsulün mevsiminde olması nedeniyle ürün hasat ettiğinde, ürünün maliyeti de düşecektir. Ürün mevsiminde yetişeceği için dışarıdan herhangi bir müdahale gerekmeyecektir, bu nedenle tüketiciye aktarılan üretim maliyetleri azalır.

#### ► Besin Değeri Daha Yüksek

Mevsiminde satın alınan ürünler daha tazedir çünkü hasada daha yakın tüketilir ve besin değeri daha yüksek olur. Taşıma nedeniyle uzun süre saklanan veya daha sonraki bir tarihte kullanılmak üzere dondurulan meyve ve sebzelerin besin içeriğinde azalma olur.

#### ► Denizaşırı Kirlenmeleri Önler

Meyve ve sebzeler denizaşırı ülkelerden tedarik edildiğinde, pestisitler, herbisitler ve mantar ilaçları ile ilgili düzenlemelerinin ne olduğundan emin olamazsınız. Bazı tarım alanlarının, aynı bölgede yaşayan sanayi siteleri nedeniyle çok yüksek ağır metal ve diğer toksik kirlenmelere sahip olduğu gösterilmiştir.

#### ► Daha Çevre Dostu

Mevsimsel beslenme sezon dışı ürünlere olan talebi azaltır, mevsime uygun gıdaların tüketilmesine teşvik eder. Bu durum daha fazla yerel ürünü destekler ve bölgedeki yerel çiftçiliği destekler.

Mahsulleri mevsimsel olarak yetiştirmek ve tüketmek sadece lezzetli bir ürünü garanti etmekle kalmaz, aynı zamanda çevrenin doğal kaynakları ve mevsimler arasında insan müdahalesi olmadan olduğu gibi dönmesini sağlar. Mevsimsel beslenme, iklim değişikliğinin en önemli sebebi olan karbondioksit gazı salınımını azaltmasının yanı sıra, doğal kaynakların daha az kullanılmasını ve daha az kirlenmesini sağlayarak daha sürdürülebilir bir geleceğe de katkı sağlar.



## İyi Beslen, İyi Yaşa

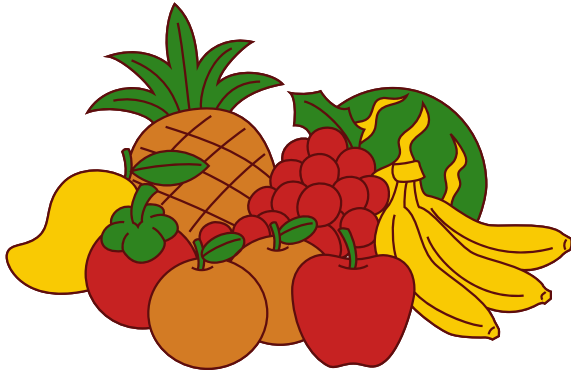
### Mevsimlik Beslenmenin Faydaları

#### ► Ocak Ayında Tüketilmesi Gereken Sebzeler



Lahana	Balkabağı
Brokoli	Karnabahar
Havuç	Kereviz
Pırasa	Turp
Ispanak	Pazı

#### ► Ocak Ayında Tüketilmesi Gereken Meyveler



Armut	Elma
Greyfurt	Nar
Portakal	Mandalina
Ayva	Kestane

### Sıcak İçecekler ve Günlük Rutinler

Havaların soğumasıyla birlikte bitki çayları günlük rutinin bir parçası haline gelebilir.

İhlamur, zencefil, adaçayı, kuşburnu çayları hem bağışıklığı destekler hem de vücudu ısıtır.

Ancak unutulmamalıdır ki fazla bitki çayı tüketimi bazı ilaçlarla etkileşebilir; bu nedenle ölçü önemlidir. Ayrıca yeterli su içmeyi ihmal etmemek, kaliteli uyku ve düzenli egzersiz de bağışıklığın ayrılmaz parçalarıdır.



## Finanslı Yaşam

### Finansal Okuryazarlık Nedir, Neden Önemlidir?

Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD - Organisation for Economic Co-operation and Development) verilerine göre finansal okuryazarlığın amacı; finansal tüketicilerin finansal ürünler ve kavramlar hakkında bilgilendirilmesini, finansal riskler ve alternatifler arasında bilinçli tercihler yapabilecek farkındalığa sahip olmalarını sağlamak ve bu sayede bireylerin finansal refahlarını artırma sürecine katkıda bulunmaktır.

Bu tanıma göre finansal okuryazarlığın temel amacı, bireylerin finansal refah seviyelerini yükseltmektir. Finansal okuryazarlık; kişinin para kullanımı ve yönetimi konusunda bilgi edinmesi, bu bilgiyi doğru şekilde değerlendirebilmesi ve etkili finansal kararlar alabilme yetkinliğidir. Bu yetkinlik sayesinde zaman içerisinde finansal refahımızın sürdürülebilir biçimde gelişmesi hedeflenmelidir.

Para hayatımıza girdiği andan itibaren onunla neler yapabileceğimizi bilmemiz, hedeflerimize ve hayallerimize ulaşmamızda son derece önemli bir rol oynar. Gelir ve giderlerin dengelenmesinden, olası fırsatların doğru değerlendirilmesine kadar finansal okuryazarlık; sahip olduğumuz kaynakları bilinçli, planlı ve farkındalıkla kullanmamıza rehberlik eder.

Finansal okuryazarlık yalnızca bireysel refahı artırmakla kalmaz; uzun vadede tasarruf oranlarını yükselterek ülke ekonomilerinin daha sağlıklı ve sürdürülebilir bir yapıya kavuşmasına da katkı sağlar.

### ➤ Finansal Okuryazarlığın Üç Temel Bileşeni



1. Finansal Bilgi ve Birikim
2. Finansal Tutum
3. Finansal Davranış

Finansal bilgi, dört işlemle başlar; basit faiz, bileşik faiz, enflasyon etkisi, risk-getiri ilişkisi ve portföy yönetimi gibi daha ileri konulara kadar uzanabilir. İhtiyaç duyulan bilginin derinliği, bireyin kullanacağı finansal ürün ve araçlara göre değişiklik gösterir.

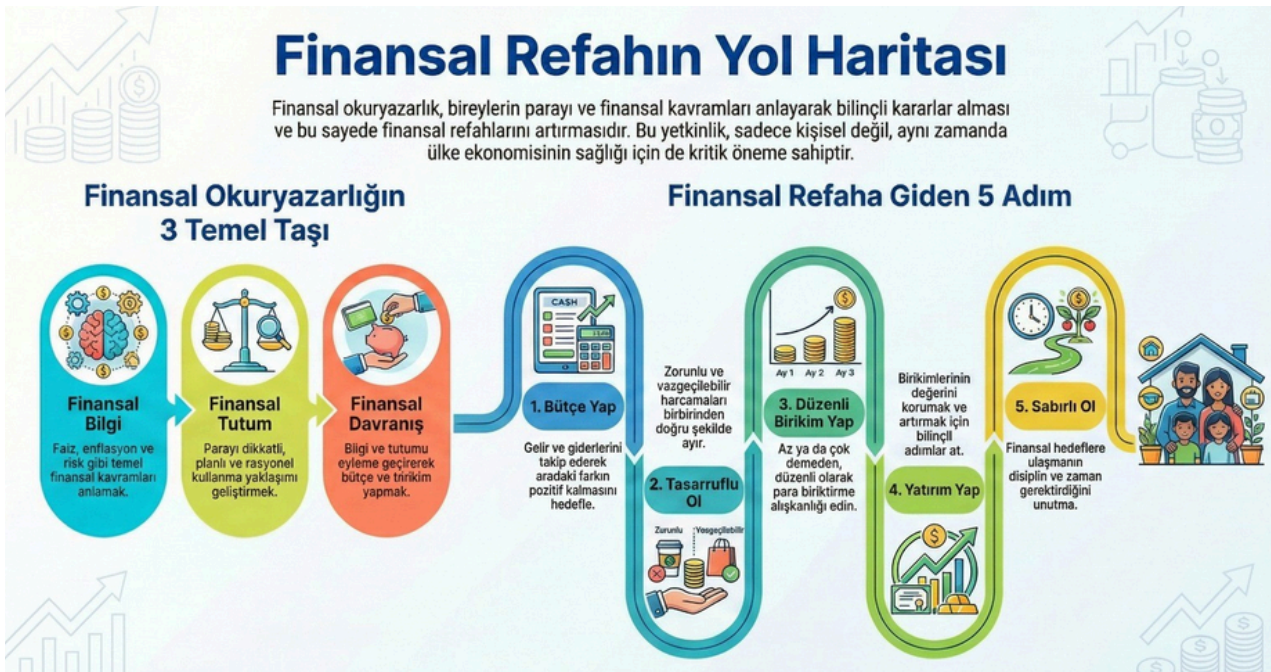


## Finanslı Yaşam

### Finansal Okuryazarlık Nedir, Neden Önemlidir?

Finansal tutum, bireyin parayı dikkatli, bilinçli ve rasyonel kullanma konusunda geliştirdiği yaklaşımı ifade eder. Örneğin; "Az da olsa düzenli altın almalıyım", "Gereksiz lüks tüketimden kaçınmalıyım", "Genç yaşta birikim yaparsam emeklilik dönemimde daha rahat ederim" gibi düşünceler, bireyin finansal tutumunu yansıtır.

Finansal davranış ise sahip olunan bilgi ve tutumun eyleme dönüşmüş hâlidir. Bütçe yapmak, gelir-gider takibi yapmak, düzenli birikim alışkanlığı edinmek ve harcamalarda disiplinli olmak, finansal okuryazarlığın en önemli yapı taşlarını oluşturur.



### ► Finansal Okuryazarlığın Beş Temel Adımı

1. Bütçe yapmak
2. Tasarruflu davranmak
3. Az ya da çok demeden düzenli birikim yapmak
4. Yatırım yapmak
5. Sabırlı olmak



## Finanslı Yaşam

### *Finansal Okuryazarlık Nedir, Neden Önemlidir?*

Bu sürecin en kritik unsurları disiplin ve sabırdır. Finansal durumunuzu günlük, haftalık, aylık ve dönemsel olarak takip etmek; planınıza sadık kalmak ve bazı davranışları rutin hâline getirmek finansal okuryazarlığın kalıcı olmasını sağlar.



Gelir ve giderlerin düzenlenmesine yönelik atılan her adım bütçeye katkı sağlar. Bütçe planı yapmak için karmaşık araçlara gerek yoktur; bir kâğıt ve kalem yeterlidir. Aylık bütçe planı oluştururken sol tarafa gelirler, sağ tarafa giderler yazılır ve bu iki kalem arasındaki farkın pozitif olması hedeflenir.

Eğer bütçe dengesi negatifse, bu durum o ayı borçlanarak kapatacağımız anlamına gelir. Ancak borçlanmanın hangi araçlarla ve hangi koşullarda yapılacağı da ayrı bir finansal bilgi gerektirir. Bu noktadan sonra giderleri nasıl azaltabileceğimizi ve gelirleri ne ölçüde artırebileceğimizi planlamak mümkün hâle gelir. Basit ama gerçekçi hedefler içeren bir finansal plan; tasarruf ve birikim yapma konusunda motivasyonu artırır ve yatırım hedeflerinin netleşmesini sağlar. Bunun için üstün matematik bilgisine gerek yoktur. En önemli unsur, zorunlu giderler ile vazgeçilebilir giderler arasındaki farkı doğru şekilde ayırt edebilmektir.

### *Ayın Finansal Terimi*

#### **Ceteris Paribus**

Ceteris paribus, Latince kökenli bir ifade olup "diğer tüm koşullar sabitken" anlamına gelir. Ekonomi, çok sayıda değişkenin ve dış etkenin etkisi altında olduğu bir bilim dalıdır. Bu nedenle ceteris paribus varsayımı, ekonomik ilişkilerin daha net analiz edilmesini sağlar.

Yalnızca iki değişkenin ele alındığı, diğer tüm faktörlerin sabit kabul edildiği bir durum varsayıldığında, neden-sonuç ilişkileri daha sağlıklı bir şekilde değerlendirilebilir. Bu yaklaşım, ekonomistlerin modellerini oluşturmasını ve test etmesini kolaylaştırırken, dışsal dalgalanmaların analiz üzerindeki etkisini sınırlar.

Ceteris paribus varsayımı sayesinde ekonomik modeller, karmaşık değişkenlerden arındırılmış, geçici ama anlaşılır bir koşullar sistemi içinde incelenebilir.



# Mahallenin Esnafı: BODRUM

## DONDURMACISI

### *Bodrum'un Tadında Bir Hikaye*

*Denizin, mandalınanın ve emeğin dondurmaya dönüşen yolculuğu.*

#### **Bodrum Dondurmacısı'nın hikâyesi nasıl başladı?**

Aslında hikâye denizin üstünde başladı. Yıllarca tekneler üzerinden dondurma satışı yaptım. Bodrum, Marmaris, Fethiye ve Muğla'nın pek çok noktasında çalıştım. O dönem büyük markalarla, özellikle Algida ile çalışıyorduk. Zamanla şunu fark ettim: Müşterilerin bilinç düzeyi arttıkça dondurmadan beklentileri de değişti. "Aromayla değil, gerçekten dondurma yapın" diyen bir kitle oluştu. Bu sorgulama bizi farklı bir yola soktu.



#### **Bodrum Mandalınası bu yolculuğun neresinde?**

Bodrum Mandalınası bizim kırılma noktamız oldu. Mandalınanın suyu sıkılıyor, posası değerlendiriliyor ama suyun bir kısmı boşa gidiyordu. "Bu suyla neden gerçek bir dondurma yapmayalım?" dedik. Mandalına suyunu, sütün kaymağıyla birleştirdik. Ortaya bambaşka bir lezzet çıktı. Bu ürünü Algida'nın lansmanında sunduk ve çok beğenildi. Ancak bizim hayalimiz bu ürünün premium bir yerde, değerinde satılmasıydı. Seri ve ucuz bir ürün olmasını istemedik. Bu noktada yollarımız ayrıldı.

#### **Peki Bodrum Dondurmacısı markası nasıl doğdu?**



Algida ile yollarımız ayrılınca, "Bodrum Dondurması" ismini marka olarak tescile başvurduk. İki yıl sonra markanın onaylandığına dair bir yazı geldi. Zeynep Hanım "Bu işte bir hikâye var, gel bunu gerçekten yapalım" dedi. İtalya'ya gittik, dondurma fuarlarına katıldık, eğitimler aldık. Sonra kendi formüllerimizi oluşturmaya başladık.

## Mahallenin Esnafı: BODRUM

### DONDURMACISI

#### *Bodrum'un Tadında Bir Hikaye*

*Denizin, mandalınanın ve emeğin dondurmaya dönüşen yolculuğu.*

#### Üretim süreci nasıl ilerliyor?

Biz tamamen artizan bir işletmeyiz. Üretim akşam başlar. Karışımlar hazırlanır, pastörize edilir ve sabaha kadar +4 derecede dinlenir. Sabah dondurma makinelerinden çekilir, küvetlere alınır ve -40 derecede şoklanır. Akşam tekrar ertesi günün hazırlığı başlar. Her şey günlük ve kontrollü ilerler.

#### En çok tercih edilen tatlar hangileri?

Olmazsa olmazımız Bodrum Mandalinası. Onun yanında siyah-beyaz mandalinalı dondurmamız ve portakallı bitter çikolatamız da çok tercih ediliyor.

Bir de "Farketmez" isimli dondurmamız var. "Ne istersiniz?" sorusuna aldığımız "Farketmez" yanıtından sonra böyle bir isim ortaya çıktı. Karar veremeyen müşterilerimiz için karışık, sürprizli ve markası tescilli bir ürün.

#### Diyabetik veya şekersiz seçenekleriniz var mı?

Evet var. Tatlandırıcı kullanmıyoruz. Stevia ile yapıyoruz. Kan şekerini yükseltmeyen, diyabetik bireylerin güvenle tüketebileceği ürünlerimiz mevcut.

#### Yeni tatlar nasıl ortaya çıkıyor? İlham kaynağınız ne?

Buradaki en büyük emek Zeynep Hanım'a ait. Biz fikir bombardımanı yaparız; 100 fikrin 95'i çöpe gider ama kalan birkaç tanesi gerçekten yürür.



Begonvil dondurması gibi çok iddialı projelerimiz oldu. Hatta bunun için üniversitelerle bilimsel çalışmalar yaptık. Ancak gıda mevzuatı nedeniyle satışa sunamadık. Yine de bu denemeler bizim mutfağımızı besliyor.

## Mahallenin Esnafı: BODRUM

### DONDURMACISI

#### *Bodrum'un Tadında Bir Hikaye*

*Denizin, mandalınanın ve emeğin dondurmaya dönüşen yolculuğu.*

#### Şubeleriniz nerede?

Bitez'de, Oasis AVM'de ve dönemsel olarak farklı noktalarda yer alıyoruz. Ayrıca etkinliklerde ve üretici pazarlarında da bulunuyoruz.

#### Bu kadar şubede kaliteyi nasıl koruyorsunuz?



Çok net prensiplerimiz var. Kontrolü asla bırakmıyoruz. Şubeleri başkasına devretmiyoruz, her aşamada içindeyiz. Kontrolsüz büyümenin kaliteyi düşürdüğünü çok iyi biliyoruz.

#### Son olarak Bodrum esnafı ve topluluk ruhu hakkında ne söylemek istersiniz?

Keşke ahilik kültürü hâlâ yaşasa. Ama bugün sadece Bodrum'da değil, Türkiye genelinde tüm esnaf çok zor durumda. Bu, bireysel bir sorun değil; ekonomik koşulların sonucu. Biz yine de üretmeye, değer katmaya ve doğru bildiğimiz yoldan gitmeye devam ediyoruz.



Bodrum Rotaract Kulübü olarak, Bodrum Dondurmacısı kurucuları sayın **Kaan ve Zeynep TOKER**' e misafirperverlikleri ve hoş sohbetleri için çok teşekkür ederiz.

## Günlük Hayatta Hukuk

### *Kuver Ücreti, Servis Ücreti, Bahşış Gibi Restoran Talepleri Hukuka Uygun Mudur?*



Kuver ücreti, servis ücreti, bahşış ve benzeri adlar altında ücret talep edilmesi; günümüzde özellikle yabancı ülkelerde hizmet sağlayan kafe, restoran, meyhane ve benzeri işletmelerde sıkça karşılaşılan bir uygulamadır. Bahşış, esasen tüketiciye sunulan iyi hizmetin karşılığı olarak tamamen gönüllülük esasına dayanan bir ödeme iken, zamanla bazı ülkelerde zorunlu olarak hesaba eklenen bir ücret hâline gelmiştir.

Kuver ücreti ise; masa düzeninin hazırlanması, masada bulunan servis takımlarının yerleştirilmesi ve özellikle alkollü içecek sunumlarında garson hizmeti gibi unsurlar gerekçe gösterilerek, gelişmiş kapitalist ülkelerde ortaya çıkmış ve genellikle "fine dining" restoranlarda talep edilen bir bedeldir.

#### **Peki, bu ücretlerin talep edilmesi ülkemizde hukuka uygun mudur?**

Türkiye’de bu tür ücretler, çoğu zaman gerekli yasal şartlar sağlanmadan işletmeler tarafından talep edilmektedir. Konunun hukuki boyutunu değerlendirebilmek için öncelikle Fiyat Etiketleri Yönetmeliği’ne bakmamız gerekmektedir. Yönetmeliğin 8. maddesine göre; kuver ücreti,



servis ücreti, bahşış veya hangi ad altında olursa olsun, menüde yer alan ürün bedelleri dışında tüketiciden ek bir ücret talep edilebilmesi için tüketicinin açık ve net bir şekilde bilgilendirilmesi zorunludur.

Bu bilgilendirme şu şekilde yapılmalıdır:

- İşletmenin girişinde ve işletme içinde, söz konusu ücretlerin hesaba dâhil edildiği açıkça belirtilmelidir.
- Talep edilen ücret kalemleri; basılı menüde veya QR kodlu menüde yer almalı, hesapta hangi oranda ekleme yapılacağı net bir şekilde gösterilmelidir. (Bu oran belirli bir yüzde ya da maktu bir tutar olarak açıkça yazılmalıdır.)



## Günlük Hayatta Hukuk

### *Kuver Ücreti, Servis Ücreti, Bahşış Gibi Restoran Talepleri Hukuka Uygun Mudur?*



Görüldüğü üzere, bilinçli bir tüketici olarak bu şartların sağlanıp sağlanmadığını kontrol etmek büyük önem taşımaktadır.

Şartlar sağlanmamışsa, ilgili işletme ile iletişime geçilerek bu ücretlerin hesaptan çıkarılması talep edilmelidir

Ne yazık ki bazı işletmeler, yasal düzenlemelere aykırı hareket ederek hem tüketicileri hem de mevzuatı görmezden gelebilmektedir. Bu işletmeler, adisyonlara kuver ücreti ve benzeri bedelleri tek kalem hâlinde ekleyerek %10 KDV üzerinden faturalandırma yoluna gidebilmektedir. Bu gibi durumlarda hakkınızı aramaktan çekinmeyiniz.

Bu noktada dikkat edilmesi gereken hususlar şunlardır:

- Öncelikle sakin olunuz ve adım adım hareket ediniz.
- Eğer işletme, kuver ücretini yemek bedelleriyle birlikte tek kalem olarak göstermişse, ödeme yapmadan önce ücretlerin kalem kalem ayrılmasını talep ediniz. Zira yemek bedelleri %10 KDV'ye tabi iken, kuver ve servis ücretleri %20 KDV oranına tabidir. İşletmeler, daha düşük vergilendirme yapmak amacıyla hukuka aykırı faturalandırma yapabilmektedir.
- Ödemelerinizi kredi kartı veya banka kartı ile yapınız. Kanıtlanabilir ödeme yöntemleri kullanmanız, ileride lehinize delil oluşturacaktır.
- Ödeme belgelerinizi aldıktan sonra, il veya ilçenizde bulunan Tüketici Hakem Heyetlerine başvurunuz. Bu başvurular tüketiciler için ücretsizdir. Hakem heyetleri, yukarıda belirtilen yasal şartların sağlanıp sağlanmadığını inceledikten sonra, fazladan tahsil edilen kuver, servis ücreti, bahşış ve benzeri bedellerin iadesine karar verebilmektedir.



## Bizden Öneriler

### Ayın Kitabı : *SINIRLAR*

#### Dr. John TOWNSEND & Dr. Henry CLOUD

Hayatımızda "evet" dememiz gereken yerlerle, "hayır" dememiz gereken anlar çoğu zaman birbirine karışır. Sınırlar, tam da bu karmaşanın ortasında duran, insanın hem kendisiyle hem de başkalarıyla kurduğu ilişkilere ayna tutan, "iyi olmak" ile "kendinden vazgeçmek" arasındaki farkı hatırlatan güçlü bir kitap.

Sınırlar, ilişkilerde neden yorulduğumuzu, neden sürekli suçluluk hissettiğimizi ve neden kendimizi koruyamadığımızı sade örneklerle anlatıyor. Dr. John TOWNSEND ve Dr. Henry CLOUD, sınır koymanın bencillik değil; aksine sağlıklı ilişkilerin temel şartı olduğunu sade ve

anlaşılır bir dille anlatıyor. Kitap, kişinin sorumluluk alanını fark etmesine, duygusal yükleri ayırt etmesine ve kendini koruyarak sevebilmesine rehberlik ediyor.

Kendini sürekli başkaları için tüketen, "hayır" dediğinde suçluluk hisseden ya da ilişkilerinde tükenmişlik yaşayan herkes için Sınırlar, farkındalık yaratan ve uzun süre etkisi devam eden, hayatında daha net, daha dengeli ve daha huzurlu ilişkiler kurmak isteyen herkes için etkili bir başucu kitabı niteliğinde.

Neden okunmalı?

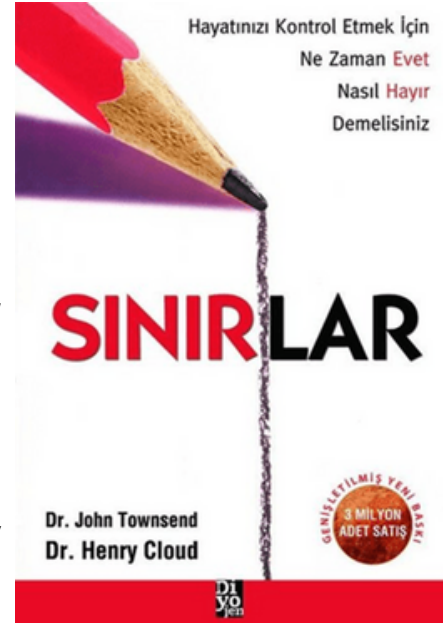
- Sınırlar, sağlıklı ilişki kurmanın temelini öğretir.
- "Hayır" demenin suçluluk olmadığını hatırlatır.
- Duygusal ve zihinsel yükleri ayırt etmeyi sağlar.
- Kişisel farkındalığı ve öz saygıyı güçlendirir.

#### Kitaptan alıntılar:

"Sınırlar, başkalarını dışlamak için değil; kendimizi koruyabilmek için vardır."

"Başkalarının duygularından sorumlu olmak, kendi hayatını ertelemektir."

"Gerçek özgürlük, sınırların net olduğu yerde başlar."



## Bizden Öneriler

### Ayın Filmi : *FORGOTTEN*

#### Filmin Konusu

Jin Seok (Kang Ha Neul), kendisine göre mükemmel olan abisi Yoo Seok'a (Kim Moo Yul) adeta hayrandır. Bir gün abisi aniden ortadan kaybolur ve 19 gün sonra geri döner. Ancak hem hiçbir şey hatırlamamaktadır hem de bambaşka bir insana dönüşmüştür. Jin Seok, abisinin başına gelenlerin ardındaki sır perdesini aralamak için büyük bir çaba göstermeye başlar.



#### Filmin İlgi Çekici Yanları:

Film, ilk 30 dakikada ağır bir tempoyla ilerler. İlerleyen bölümlerde ise gizem unsuru giderek artar ve seyirciyi içine çeker. Finalde bu gizem çözüldüğünde, seyirciyi tatmin eden, sürükleyici ve güçlü bir senaryo ağıyla film son bulur.

### Ayın Dizisi : *METOT*

#### Dizinin Konusu

Metot, aynı yönetici pozisyonu için rekabet eden dört adayın gözünden iş dünyasının acımasız yönlerini ele alıyor. Dört beyaz yakalı, köklü bir firmanın yönetici pozisyonu için insan kaynaklarıyla mülakat sürecine girer. Son aşamaya kalan adaylar, rakiplerini geride bırakmak için kendilerinden beklenenin fazlasını yapmaya çalışır.



#### Dizinin İlgi Çekici Yanları:

Uluslararası bir firmanın mülakat sürecini konu alan bu yapım, dizi formatında sunulsa da adeta bir film tadındadır. Dört bölümden oluşan dizinin toplam süresi yaklaşık iki saattir. Tek mekânda geçmesi ve olayların bu mekânda şekillenmesi; güçlü oyunculuklar ve farklı hikâye anlatımıyla birleşerek seyirciyi ilk bölümden içine çeker. İzleyicinin dizi boyunca düşüncelerinin sürekli değiştiği ve "Ne oluyor?" dediği birçok an yaşanır. Daha fazla detaya girmeden, mısırlarınızı patlatıp izlemeye başlamanızı öneririm.



# Mahallenin Esnafı: BODRUM

## YADIGARI

### *Bize Kalanı Korumak*

*Babadan kalan topraklar, anneden kalan bir isim...*

#### **Bize kendinizden bahseder misiniz?**

Bodrum'da doğup büyüdüm. Üniversite eğitimi için Ankara'ya gittim, ODTÜ Fizik mezunuyum. 1981 yılında Bodrum'a döndüm ve ERA Turizm'i kurdum. Mavi Yolculuk organizasyonları yapmaya başladım. Hâlâ Bodrum'un en eski turizm acentelerinden biriyiz.



#### **Turizmden Bodrum Yadigarı'na uzanan yol nasıl başladı?**

Turizm zamanla düşmeye, mavi yolculuklar değişmeye başladı. Ben de hayatımı yeniden şekillendirmeye başladım.

Ama Bodrum Yadigarı'nın çıkış noktası aslında çok daha kişisel: babam ve mandalina bahçeleri. Babam bir çiftçiydi. Sadece bu bahçelerle dört çocuğunu okutmuş bir insandı. Son yıllarda sürekli şunu söylüyordu:

"Benden sonra bu bahçelere kim bakacak? Para etmeyen şeye kim sahip çıkar?"

#### **Bodrum Yadigarı fikri tam olarak ne zaman doğdu?**

Babamı kaybettikten sonra bu işin içine tamamen girdim. Ona bir söz vermiştim: "Bu bahçeler sahipsiz kalmayacak." Yaklaşık 10 yıl önce internet satışlarıyla başladık. "Mandalinayı sadece satmayalım, katma değerli ürünlere dönüştürelim" dedik.

#### **Markanın ismi neden "Bodrum Yadigarı"?**

Annemin adı Yadigar. Bu isim hem annemize bir saygı hem de babamdan bize kalan bu toprakların bir emaneti. Babam katma değerli ürünlerin satışa çıktığını göremedi ama annem gördü. O yüzden bu marka hem annemin adını hem de babamın mücadelesini taşıyor.

# Mahallenin Esnafı: BODRUM

## YADIGARI

### *Bize Kalanı Korumak*

*Babadan kalan topraklar, anneden kalan bir isim...*

#### **İlk ürünleriniz nelerdi?**

Reçellerle başladık. Ardından “şekersiz yok mu?” soruları gelince elmadan elde edilen doğal şekerle çalışmaya başladık. Türkiye’de bunu deneyen ilklerden olduk.

Sonra lokuma geçtik. Ama glikozlu, esanslı lokum değil; %100 mandalina suyu, kabuğundan elde edilen doğal aroma ve hurmayla yapılan gerçek bir ürün.

Lokumu kesmek için bile pudra şekeri kullanmadık. Mandalina cipsini un haline getirip onunla çözdük. Örtaya tamamen gastronomik bir ürün çıktı.



#### **Ar-Ge süreci sizin için ne ifade ediyor?**

Biz “olmuş” diye piyasaya ürün sürmüyoruz. Nar ekşisi, pekmez, mandalina özü... Hepsi için ciddi Ar-Ge yaptık. Örneğin mandalina özü için vakumlu kazan yatırımı yaptık. Çünkü açık kazanda kaynayan şeker kanserojen oluyor. Vakum altında düşük ısıda çalışarak hem vitaminleri koruduk hem sağlıklı ürün elde ettik.

#### **Ürünler nasıl kullanılıyor?**

Her mandalin türünün farklı bir karakteri var:

- Yerli Bodrum mandalini ekşi ve keskin,
- Clementin daha tatlı,
- Satsuma daha yumuşak.

Cheesecake’ten dondurmaya, salata sosundan kokteyllere kadar kullanılabilir. Michelin yıldızlı şeflerin rahatlıkla mutfağına sokabileceği ürünler ürettik.

# Mahallenin Esnafı: BODRUM

## YADIGARI

### *Bize Kalanı Korumak*

*Babadan kalan topraklar, anneden kalan bir isim...*

### **Bodrum'daki işletmeler bu ürünlere yeterince sahip çıkıyor mu?**

Maalesef hayır. Bodrum'a gelen bir turist neden menüde mandalina ile yapılmış tek bir ürün görmüyor? Bu çok acı bir durum. Herkes "koruyoruz" diyor ama kimse gerçekten sahip çıkmıyor.

### **Sizce çözüm ne?**

Çözüm çok basit:

- Her işletme menüsüne en az bir mandalina ürünü koysa,
- Bahçeler turizme betonla değil, deneyimle açılrsa,
- Tadım alanları, küçük üretim noktaları desteklense...

Bu yarımada kurtulur. Mandalina kurtulur. Bodrum'un ruhu kurtulur.



### **Son olarak gençlere ne söylemek istersiniz?**



Ben yoruldu ama umudumu kaybetmedim. Bu iş artık siz gençlerin işi.

Mandalina çok kıymetli bir ürün. Bir gün mutlaka hak ettiği değeri görecek. Ama o gün gelene kadar birilerinin direnmesi gerekiyor.

Bodrum Rotaract Kulübü olarak, kurucularından sayın **Erman ARAS'** a için çok teşekkür ederiz.

Bodrum Yadigarı markası misafirperverliği ve hoş sohbeti

